

弱者必勝の戦略

顧客維持戦略

ランチェスター戦略とは何か

ランチェスター戦略とは、弱者が強者に勝つための戦い方のルールのことです。
イギリス人のエンジニア、フレドリック・ランチェスターが第1次世界大戦の時に導き出した戦い方の法則がルーツで、中小企業にとって経営の羅針盤（コンパス）ともいえる考え方です。

ランチェスター戦略5つのキーワード

- ① 局地戦 ② 一点集中主義 ③ 差別化 ④ 接近戦 ⑤ No.1 主義

<主な内容>

- 1 経営の基本原則と利益データ
- 2 お客から好かれて気に入られる
- 3 業務規則集手作りと従業員教
- 4 経営戦略報告会（2名様）



期 間：平成29年11月25日～12月16日 毎週土曜日 全4回

回数	1	2	3	4
開催日	11/25	12/2	12/9	12/16

時 間：朝7：00～9：00 コーヒーブレイクを挟んで和やかに進めます。

場 所：三輪税務会計事務所 セミナールーム

熊本市東区尾ノ上1-13-7-2F TEL096-213-2555 FAX096-213-2550

参加費：4,860円（受講料3,240円 テキスト代1,620円）

主 催：ランチェスター経営研究所(株)・三輪税務会計事務所・(有)正文堂

氏名	住所	
会社名	電話	FAX

申込み FAX 096-213-2550